

Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan Dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down Di PT. Mitra Busana Genia

Executive Information System For Sales And Operational Needs Using The Drill Down Method At PT. Mitra Busana Genia

Audina Zahra^{a,1}, Lahmudin Sipahutar^{b,2}

^a Universitas Potensi Utama, Jl Yos Sudarso No. 3-A, Medan, 20241, Indonesia

^b Universitas Potensi Utama, Jl Yos Sudarso No. 3-A, Medan, 20241, Indonesia

audinazahra104@gmail.com¹, mudinsipa@gmail.com²

ABSTRAK

PT. Mitra Busana Genia Medan menghadapi kendala dalam pengelolaan data penjualan dan operasional karena pencatatan masih menggunakan Microsoft Excel, sehingga data tersimpan secara terpisah dan sulit dianalisis. Penelitian ini merancang Sistem Informasi Eksekutif berbasis web dengan metode Drill Down untuk memudahkan manajemen dalam menampilkan laporan dari ringkasan hingga detail. Sistem dikembangkan menggunakan HTML, PHP, CSS, JavaScript, dan MySQL, serta diuji menggunakan blackbox testing. Hasil penelitian menunjukkan bahwa sistem mampu mengintegrasikan data secara terpusat, menyajikan grafik interaktif, dan menyediakan informasi yang relevan serta tepat waktu untuk mendukung pengambilan keputusan.

Kata Kunci: Sistem Informasi Eksekutif, Penjualan, Operasional, Drill Down.

ABSTRACT

PT. Mitra Busana Genia Medan faces challenges in managing sales and operational data because records are still maintained using Microsoft Excel, causing the data to be stored separately and making it difficult to analyze. This study designs a web-based Executive Information System using the Drill Down method to help management view reports from summaries to detailed information. The system was developed using HTML, PHP, CSS, JavaScript, and MySQL, and tested using the blackbox testing method. The results show that the system can integrate data centrally, present interactive charts, and provide relevant and timely information to support decision-making.

Keywords: Executive Information System, Sales, Operations, Drill Down.

Info Artikel :

Disubmit:

Direview:

Diterima :

Copyright © 2025 - Senadimu. All rights reserved.

1. PENDAHULUAN

PT. Mitra Busana Genia Medan adalah sebuah perusahaan yang berfokus pada industri busana atau fashion. Perusahaan ini bergerak dalam bidang distribusi, atau penjualan pakaian, atau produk fashion lainnya. Lokasi perusahaan ini adalah di Medan, ibu kota provinsi Sumatera Utara, Indonesia. Setiap kegiatan penjualan dan operasional biasanya dicatat pada aplikasi MS. Excel dan dicetak menjadi sebuah laporan untuk diarsipkan. Laporan penjualan dan operasional yang telah diarsipkan ataupun disimpan akan dikaji kembali ketika terjadi permasalahan keuntungan perusahaan. Laporan adalah hasil pengolahan dari beberapa data menjadi bentuk yang ringkas. [1][2]. Data yang dicatat terkait diantaranya data karyawan, data absensi, data gaji, data produk, data penjualan, dan data operasional sehingga dijadikan sebagai laporan operasional yang diserahkan ke manager. Data adalah serpihan yang dibutuhkan dalam pembuatan informasi. [3][4]. Manager PT. Mitra Busana Genia Medan bertanggung jawab atas

pengkajian ulang laporan penjualan dan operasional untuk mendapatkan langkah yang lebih baik. Masalah yang terjadi adalah data penjualan dan operasional tersimpan di lokasi terpisah karena menggunakan format excel sehingga sulit diolah secara terpusat dan pengambilan keputusan. Oleh karena itu dibutuhkan sebuah cara yang dapat membantu Manager PT. Mitra Busana Genia sehingga dapat memberikan tindakan yang tepat untuk kebutuhan penjualan dan operasional.

Penggunaan aplikasi sistem informasi dalam berbagai bidang telah membantu banyak orang dalam menyelesaikan masalah terkait pengolahan data dan informasi. Aplikasi adalah implementasi atau bentuk dari pengolahan bahasa pemrograman menjadi sebuah perangkat lunak. [5][6]. Sistem adalah sekumpulan elemen yang saling terhubung. [7][8]. Informasi adalah hasil pengolahan data yang sudah terkumpul. [9][10]. Sistem informasi adalah sekumpulan hasil akhir atau laporan yang lebih berarti. [11][12]. Oleh karena itu peneliti memanfaatkan sistem informasi dengan membuat sebuah aplikasi yang dapat membantu Manager PT. Mitra Busana Genia sehingga dapat memberikan tindakan yang tepat untuk kebutuhan penjualan dan operasional.

Dari penelitian yang dilakukan oleh Wajendra Dewi et al (2024) mengenai Sistem Informasi Eksekutif Performa Televisi PT. Jawa Pos Media Televisi Menggunakan Metode Drill Down, disimpulkan bahwa Penelitian ini berhasil merancang dan mengimplementasikan sistem informasi eksekutif berbasis metode drill-down yang efektif untuk PT. Jawa Pos Media Televisi (JTV). [13].

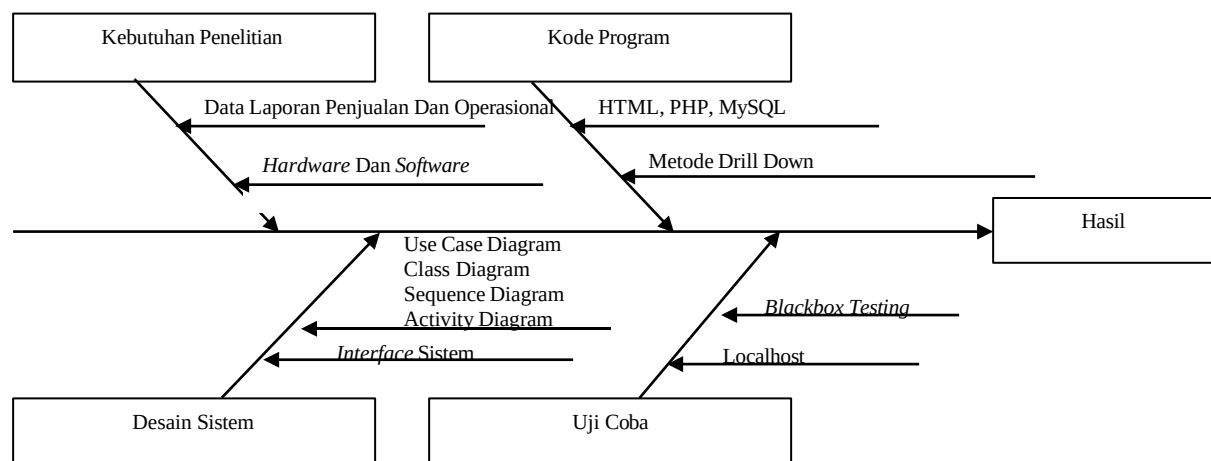
Dari penelitian yang dilakukan oleh Puspitasari et al (2023) mengenai, Analisa dan Perancangan Sistem Informasi Eksekutif Pemasaran Pada Egg Waffle Bunda disimpulkan bahwa hasil pembahasan dari analisa dan perancangan sistem informasi eksekutif pemasaran pada Egg Waffle Bunda adalah saat ini pada UMKM tersebut belum diterapkan sistem yang digunakan untuk mengelola data dan informasi terkait dengan pemasaran waffle sehingga data yang ada masih rentan akan kesalahan dan keakurasian data yang tidak dapat dipastikan. [14]

Dari beberapa penelitian terdahulu yang telah berhasil menggunakan metode Drill Down maka penelitian ini menggunakan metode Drill Down untuk mengatasi masalah pembacaan laporan yang banyak. Drill down adalah sebuah metode yang menghasilkan pengurutan nilai dari yang terendah ke yang tertinggi atau sebaliknya. [15]. Dengan adanya penerapan sistem informasi eksekutif dengan metode Drill Down maka dapat mempermudah Manager PT. Mitra Busana Genia dalam memberikan tindakan untuk kebutuhan penjualan dan operasional.

2. METODE

A. Metodologi Penelitian

Metode merupakan suatu cara yang sistematis untuk mengerjakan suatu permasalahan. Penelitian ini akan melalui beberapa tahapan. Tahapan dalam penelitian ini dapat di modelkan pada diagram *Fishbone*.



Gambar 1. Diagram *Fish Bone* Metodologi Penelitian

Keterangan :

1. Kebutuhan Penelitian

Peneliti mengumpulkan data-data untuk kebutuhan penelitian yaitu data laporan penjualan dan operasional, *hardware* dan *software* yang digunakan untuk penelitian ini.

a. Penelitian/Riset Ke PT. Mitra Busana Genia

1) Pengamatan (*Observation*)

Pada tahapan ini peneliti melakukan observasi ke PT. Mitra Busana Genia untuk mendapatkan memperoleh data laporan penjualan dan operasional.

2) Wawancara

Pada tahapan ini peneliti melakukan wawancara kepada Bapak Darma sebagai Manager untuk mendapatkan data-data yang kurang jelas mengenai data data laporan penjualan dan operasional.

a) Masalah apa yang dialami Manager PT. Mitra Busana Genia ketika mengkaji laporan kebutuhan penjualan dan operasional?

Jawab: Banyaknya laporan yang akan dikaji untuk melihat naik turunnya pengeluaran dan pemasukan dari hasil penjualan dan operasional perusahaan yang membuat sulit untuk memberikan tindakan atau keputusan dengan cepat.

b) Bagaimana biasanya Manager PT. Mitra Busana Genia mengkaji laporan yang diterima?

Jawab: Dengan mengumpulkan laporan yang dikerjakan oleh para anggota kemudian Manager membaca satu persatu-laporan yang diterima.

c) Sudah adakah penerapan konsep sistem informasi eksekutif dengan metode drill down dalam mengatasi masalah yang terjadi?

Jawab: Belum ada, karena prosedur pembacaan laporan masih seperti biasanya.

3) Data Riset

Pada tahapan ini peneliti mengambil beberapa referensi penelitian terdahulu dan data-data dari tempat riset untuk digunakan sebagai sampel pada penelitian ini.

b. Studi Pustaka

Studi Pustaka pada tahapan ini peneliti menggunakan beberapa referensi dari jurnal-jurnal terkait penelitian.

2. Desain Sistem

Peneliti menggunakan pemodelan UML yaitu *use case diagram*, *class diagram*, *activity diagram* dan *sequence diagram* untuk perancangan aplikasi.

3. Kode Program

Peneliti menggunakan bahasa pemrograman HTML, PHP dan menggunakan *database* MySQL dalam pembuatan aplikasi.

4. Uji Coba

Uji coba program menggunakan *localhost* dan pengujian teori menggunakan *blackbox testing*.

5. Hasil

Pada tahapan ini peneliti telah menyelesaikan seluruh penelitian baik teori maupun aplikasi yaitu Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode *Drill Down* di PT. Mitra Busana Genia.

B. Metode Drill Down

Data dari Kebutuhan Penjualan dan Operasional diolah menggunakan metode Drill Down untuk mendapatkan laporan yang diurutkan.

Tabel 1. Penjualan

No.	Tanggal	No. Produk	Jumlah	Harga	Total
1	2025-01-03	15	2	Rp 75.000,00	Rp150.000,00
2	2025-01-03	12	1	Rp 43.000,00	Rp 43.000,00
3	2025-01-03	10	1	Rp 75.000,00	Rp 75.000,00
4	2025-01-04	40	2	Rp 65.000,00	Rp130.000,00
5	2025-01-04	40	1	Rp 65.000,00	Rp 65.000,00
6	2025-01-04	40	1	Rp 65.000,00	Rp 65.000,00
8	2025-01-04	40	1	Rp 65.000,00	
9	2025-01-06	40	1	Rp 65.000,00	
10	2025-01-06	40	2	Rp 65.000,00	Rp130.000,00
12	2025-01-06	40	2	Rp 65.000,00	
13	2025-01-06	40	2	Rp 65.000,00	
14	2025-01-06	40	2	Rp 65.000,00	
15	2025-01-06	40	1	Rp 65.000,00	
16	2025-01-06	40	4	Rp 65.000,00	
17	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
18	2025-01-07	41	3	Rp 45.000,00	
19	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
20	2025-01-07	41	2	Rp 45.000,00	
21	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	
22	2025-01-07	41	2	Rp 45.000,00	
23	2025-01-07	40	2	Rp 65.000,00	Rp130.000,00
24	2025-01-08	1	1	Rp 43.000,00	
25	2025-01-08	2	1	Rp 59.000,00	
26	2025-01-08	3	1	Rp 53.000,00	Rp 53.000,00
27	2025-01-08	4	3	Rp 44.000,00	
28	2025-01-08	5	1	Rp 53.000,00	Rp 53.000,00
29	2025-01-08	6	1	Rp 91.000,00	
..	...	...	...	...	

176	2025-01-31	6	1	Rp 91.000,00	
-----	------------	---	---	--------------	--

Tabel 2. Operasional

No	Tanggal	Operasional	Biaya
1	2025-01-01	Listrik	Rp2.050.000
2	2025-01-01	PDAM	Rp 150.000
3	2025-01-01	Wifi	Rp 222.000
4	2025-01-01	kuota	Rp 60.000
5	2025-01-01	dinas	Rp2.013.000
6	2025-01-01	beban returan	Rp 258.000
7	2025-01-01	Atk	Rp 966.000
8	2025-01-01	Aqua	Rp 200.000
9	2025-02-01	Listrik	Rp2.010.000
10	2025-02-01	PDAM	Rp 150.000
11	2025-02-01	Wifi	Rp 222.000
12	2025-02-01	kuota	Rp 85.000
13	2025-02-01	dinas	Rp2.020.000
14	2025-02-01	beban returan	Rp 260.000
15	2025-02-01	Atk	Rp 950.000
16	2025-02-01	Aqua	Rp 200.000
17	2025-03-01	Listrik	Rp2.010.000
18	2025-03-01	PDAM	Rp 150.000
19	2025-03-01	Wifi	Rp 222.000
20	2025-03-01	kuota	Rp 85.000
21	2025-03-01	dinas	Rp2.020.000
22	2025-03-01	beban returan	Rp 260.000
23	2025-03-01	Atk	Rp 950.000
24	2025-03-01	Aqua	Rp 200.000
25	2025-04-01	Listrik	Rp2.010.000
26	2025-04-01	PDAM	Rp 150.000
27	2025-04-01	Wifi	Rp 222.000
28	2025-04-01	kuota	Rp 85.000
...	...	...	...
56	2025-07-01	Aqua	Rp. 215.000

Kemudian diproses menggunakan metode drill down dengan berurutan (Ascending) sehingga memiliki hasil berikut:

Tabel 3. Penjualan (Hasil Drill Down)

No.	Tanggal	No. Produk	Jumlah	Harga	Total
131	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
136	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
137	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
139	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
141	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
143	2025-01-22	42	1	Rp 18.000,00	Rp 18.000,00
93	2025-01-16	23	1	Rp 31.000,00	Rp 31.000,00

132	2025-01-22	42	2	Rp 18.000,00	Rp 36.000,00
134	2025-01-22	42	2	Rp 18.000,00	Rp 36.000,00
135	2025-01-22	42	2	Rp 18.000,00	Rp 36.000,00
142	2025-01-22	42	2	Rp 18.000,00	Rp 36.000,00
144	2025-01-22	42	2	Rp 18.000,00	Rp 36.000,00
38	2025-01-08	30	1	Rp 38.000,00	Rp 38.000,00
55	2025-01-10	30	1	Rp 38.000,00	Rp 38.000,00
162	2025-01-25	30	1	Rp 38.000,00	Rp 38.000,00
2	2025-01-03	12	1	Rp 43.000,00	Rp 43.000,00
24	2025-01-08	1	1	Rp 43.000,00	Rp 43.000,00
35	2025-01-08	12	1	Rp 43.000,00	Rp 43.000,00
89	2025-01-15	1	1	Rp 43.000,00	Rp 43.000,00
165	2025-01-30	4	1	Rp 44.000,00	Rp 44.000,00
17	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
19	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
21	2025-01-07	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
121	2025-01-21	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
123	2025-01-21	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
125	2025-01-21	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
129	2025-01-21	41	1	Rp 45.000,00	Rp 45.000,00
37	2025-01-08	29	1	Rp 46.000,00	Rp 46.000,00
...	...	...	...	...	...
120	2025-01-20	40	4	Rp 65.000,00	Rp260.000,00

Tabel 4. Operasional (Hasil Drill Down)

No	Tanggal	Operasional	Biaya
52	2025-07-01	kuota	Rp 50.000
4	2025-01-01	kuota	Rp 60.000
12	2025-02-01	kuota	Rp 85.000
20	2025-03-01	kuota	Rp 85.000
28	2025-04-01	kuota	Rp 85.000
44	2025-06-01	kuota	Rp 87.000
36	2025-05-01	kuota	Rp 90.000
34	2025-05-01	PDAM	Rp 145.000
2	2025-01-01	PDAM	Rp 150.000
10	2025-02-01	PDAM	Rp 150.000
18	2025-03-01	PDAM	Rp 150.000
26	2025-04-01	PDAM	Rp 150.000
42	2025-06-01	PDAM	Rp 152.000
8	2025-01-01	Aqua	Rp 200.000
16	2025-02-01	Aqua	Rp 200.000
24	2025-03-01	Aqua	Rp 200.000
32	2025-04-01	Aqua	Rp 200.000
48	2025-06-01	Aqua	Rp 205.000
40	2025-05-01	Aqua	Rp 210.000

56	2025-07-01	Aqua	Rp 215.000
3	2025-01-01	Wifi	Rp 222.000
11	2025-02-01	Wifi	Rp 222.000
19	2025-03-01	Wifi	Rp 222.000
27	2025-04-01	Wifi	Rp 222.000
35	2025-05-01	Wifi	Rp 222.000
43	2025-06-01	Wifi	Rp 222.000
51	2025-07-01	Wifi	Rp 222.000
46	2025-06-01	beban returam	Rp 250.000
...	...	...	...
49	2025-07-01	Listrik	Rp2.190.000

Berdasarkan hasil pengolahan metode *drill down* diketahui bahwa penjualan tertinggi jatuh pada tanggal 20/01/2025 dengan total pendapatan Rp. Rp 260.000 dan penjualan terendah jatuh pada tanggal 22/01/2024 dengan total pendapatan Rp 18.000. Operasional tertinggi jatuh pada tanggal 01/07/2025 dengan total biaya Rp. 2.190.000 dan operasional terendah jatuh pada tanggal 01/07/2025 dengan total biaya Rp. 50.000

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

Berikut ini akan dijelaskan tentang tampilan hasil dari Aplikasi Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia dapat dilihat sebagai berikut:

3.1. Hasil

3.1.1. Tampilan Hasil Bagian Admin

1. Tampilan *Form Login*

Tampilan yang disajikan oleh Aplikasi untuk melakukan login admin atau *user* dapat dilihat pada gambar 2.

PT. Mitra Busana Genia
Jl. kapt. Rahmad Budin Kota Medan,
Sumatera Utara

Silahkan Login :

USERNAME

PASSWORD

Link

Karyawan
Absensi
Gaji
Produk
Penjualan
Operasional
Keputusan

Hubungi

Name : Audi
Telp : +62 896-9045-6845
Medan, Indonesia

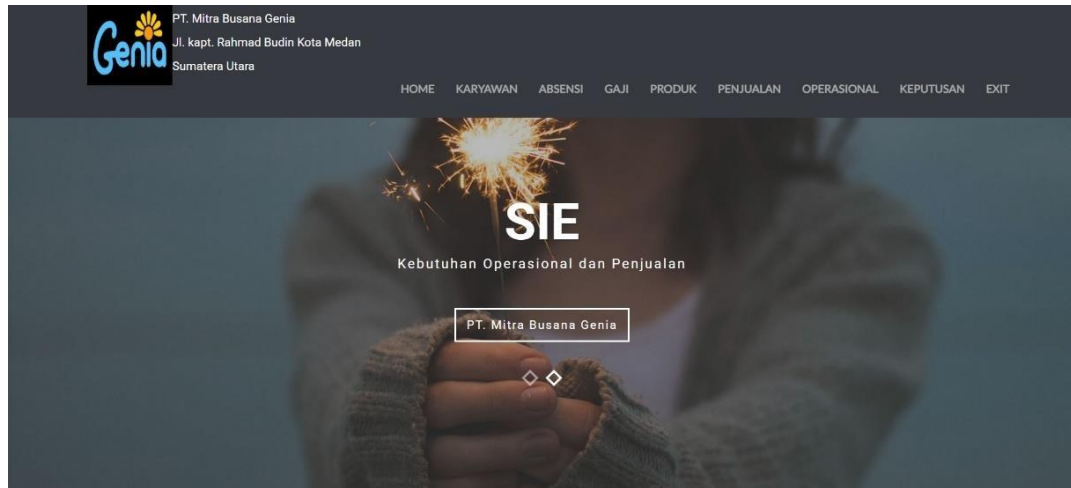
Tema

Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia

Gambar 2. Tampilan *Form Login*

2. Tampilan *Form Menu*

Tampilan yang disajikan oleh Aplikasi untuk menampilkan menu dapat dilihat pada gambar 3.



Gambar 3. Tampilan Form Menu

3. Tampilan Form Karyawan

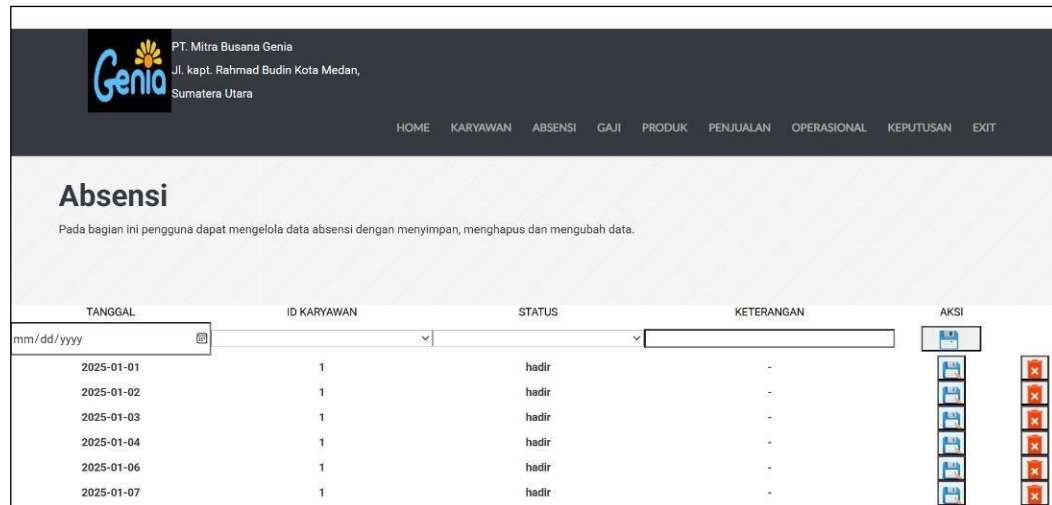
Tampilan Form Karyawan disajikan untuk menampilkan data Karyawan, tampilan form Penyajian dapat dilihat pada gambar 4.

NAMA KARYAWAN	NIK	MASA KERJA	UNIT KERJA	GAJI	AKSI
Piki	127170819907755	1	Gudang	2500000	[Edit] [Delete] [Add]
Audina	127170819907756	3	Gudang	2500000	[Edit] [Delete] [Add]
Indra	127170819907757	5	Gudang	2500000	[Edit] [Delete] [Add]
Putri	127170819907758	2	Live Streamer	3000000	[Edit] [Delete] [Add]
elida	127170819907759	4	Live Streamer	3000000	[Edit] [Delete] [Add]
Galih Pratama	127170819907760	1	Marketing	3000000	[Edit] [Delete] [Add]
Cici aprilia	127170819907761	6	Content Creator	3000000	[Edit] [Delete] [Add]
Pratama	127170819907762	3	Gudang	2500000	[Edit] [Delete] [Add]

Gambar 4. Tampilan Form Karyawan

4. Tampilan Form Absensi

Tampilan Form Absensi disajikan untuk menampilkan data Absensi, tampilan form Absensi dapat dilihat pada gambar 5.



PT. Mitra Busana Genia
Jl. kapt. Rahmad Budin Kota Medan,
Sumatera Utara

HOME KARYAWAN ABSENSI GAJI PRODUK PENJUALAN OPERASIONAL KEPUTUSAN EXIT

Absensi

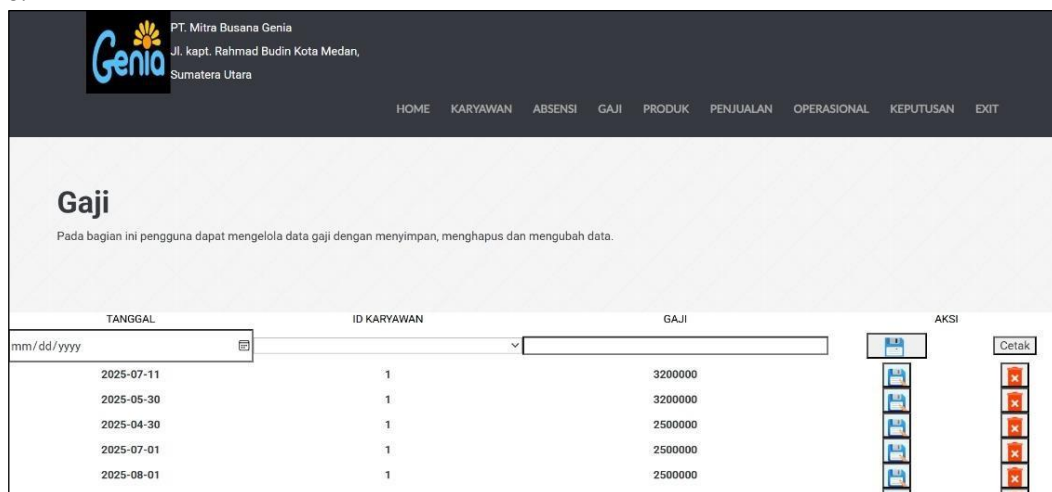
Pada bagian ini pengguna dapat mengelola data absensi dengan menyimpan, menghapus dan mengubah data.

TANGGAL	ID KARYAWAN	STATUS	KETERANGAN	AKSI
mm/dd/yyyy				
2025-01-01	1	hadir	-	 
2025-01-02	1	hadir	-	 
2025-01-03	1	hadir	-	 
2025-01-04	1	hadir	-	 
2025-01-06	1	hadir	-	 
2025-01-07	1	hadir	-	 

Gambar 5. Tampilan *Form Absensi*

5. Tampilan *Form Gaji*

Tampilan *Form Gaji* disajikan untuk menampilkan data Gaji, tampilan *form Gaji* dapat dilihat pada gambar 6.



PT. Mitra Busana Genia
Jl. kapt. Rahmad Budin Kota Medan,
Sumatera Utara

HOME KARYAWAN ABSENSI GAJI PRODUK PENJUALAN OPERASIONAL KEPUTUSAN EXIT

Gaji

Pada bagian ini pengguna dapat mengelola data gaji dengan menyimpan, menghapus dan mengubah data.

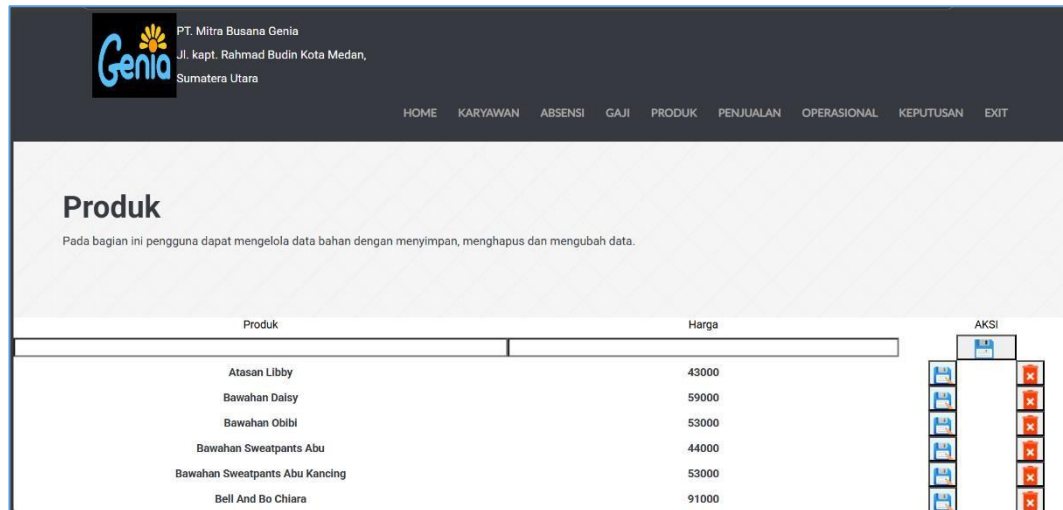
TANGGAL	ID KARYAWAN	GAJI	AKSI
mm/dd/yyyy			
2025-07-11	1	3200000	 
2025-05-30	1	3200000	 
2025-04-30	1	2500000	 
2025-07-01	1	2500000	 
2025-08-01	1	2500000	 

Cetak

Gambar 6. Tampilan *Form Gaji*

6. Tampilan *Form Produk*

Tampilan *Form Produk* disajikan untuk menampilkan data Produk yang tersedia, tampilan *form Produk* dapat dilihat pada gambar 7.

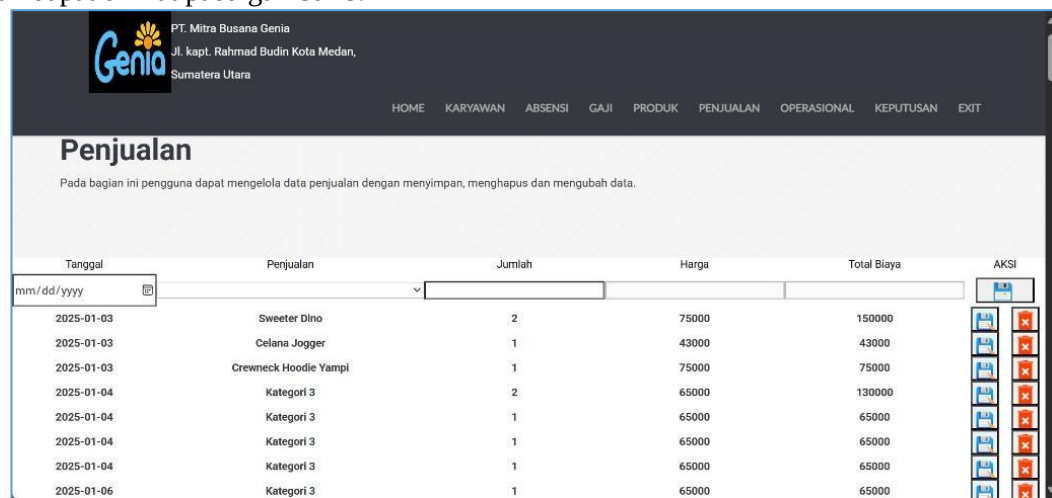


Produk	Harga	AKSI
Atasan Libby	43000	[Add] [Edit] [Delete]
Bawahan Daisy	59000	[Add] [Edit] [Delete]
Bawahan Obibi	53000	[Add] [Edit] [Delete]
Bawahan Sweatpants Abu	44000	[Add] [Edit] [Delete]
Bawahan Sweatpants Abu Kancing	53000	[Add] [Edit] [Delete]
Bell And Bo Chiara	91000	[Add] [Edit] [Delete]

Gambar 7. Tampilan Form Produk

7. Tampilan Form Penjualan

Tampilan Form Penjualan disajikan untuk menampilkan data Penjualanyang tersedia, tampilan form Penjualan dapat dilihat pada gambar 8.

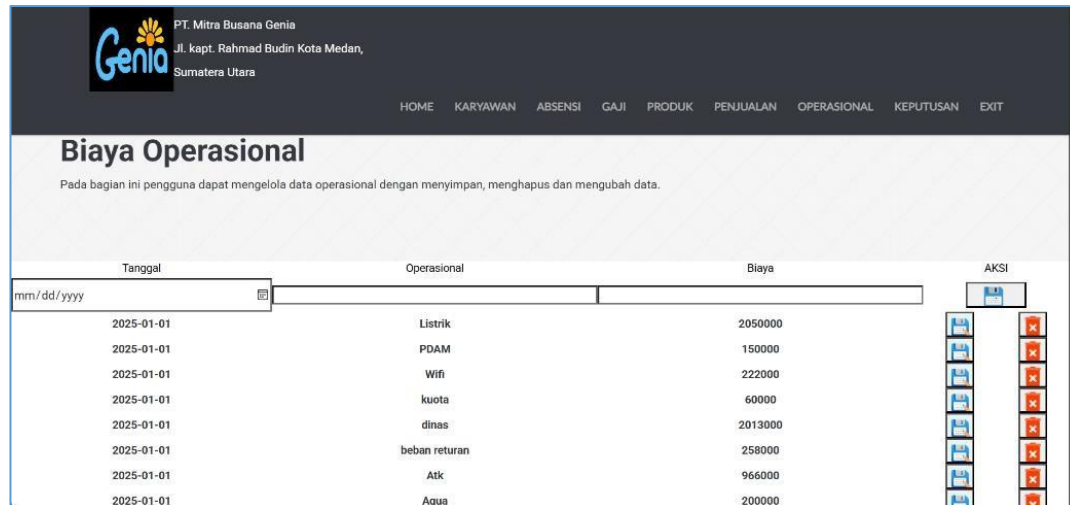


Tanggal	Penjualan	Jumlah	Harga	Total Biaya	AKSI
2025-01-03	Sweeter Dino	2	75000	150000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-03	Celana Jogger	1	43000	43000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-03	Crewneck Hoodie Yampi	1	75000	75000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-04	Kategori 3	2	65000	130000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-04	Kategori 3	1	65000	65000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-04	Kategori 3	1	65000	65000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-04	Kategori 3	1	65000	65000	[Add] [Edit] [Delete]
2025-01-06	Kategori 3	1	65000	65000	[Add] [Edit] [Delete]

Gambar 8. Tampilan Form Penjualan

8. Tampilan Form Operasional

Tampilan Form Operasional disajikan untuk menampilkan data Operasional yang tersedia, tampilan form Operasional dapat dilihat pada gambar 9.

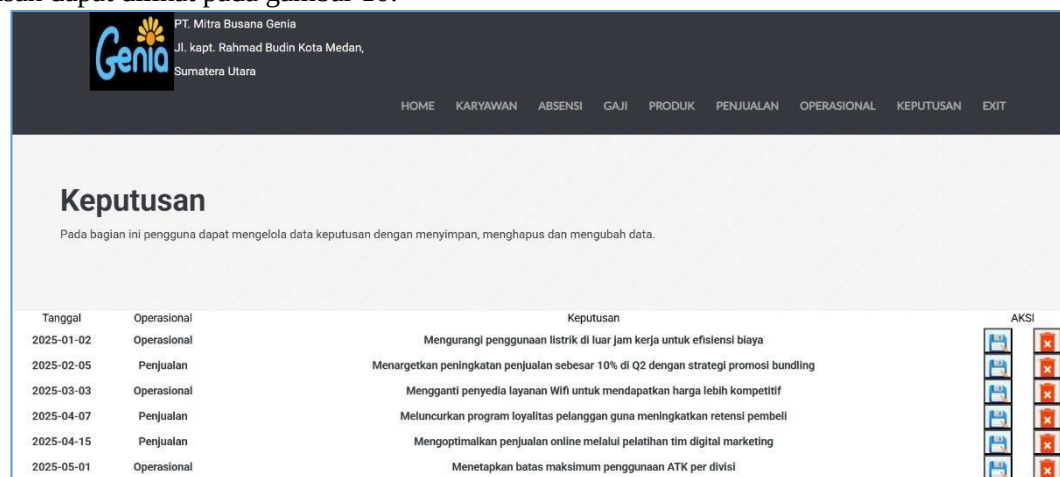


Tanggal	Operasional	Biaya	Aksi
mm/dd/yyyy			
2025-01-01	Listrik	2050000	
2025-01-01	PDAM	150000	
2025-01-01	Wifi	222000	
2025-01-01	kuota	60000	
2025-01-01	dinas	2013000	
2025-01-01	beban returam	258000	
2025-01-01	Atk	966000	
2025-01-01	Aqua	200000	

Gambar 9. Tampilan *Form Operasional*

9. Tampilan *Form Keputusan*

Tampilan *Form Keputusan* disajikan untuk menampilkan data Keputusan yang tersedia, tampilan *form* Keputusan dapat dilihat pada gambar 10.



Tanggal	Operasional	Keputusan	Aksi
2025-01-02	Operasional	Mengurangi penggunaan listrik di luar jam kerja untuk efisiensi biaya	
2025-02-05	Penjualan	Menargetkan peningkatan penjualan sebesar 10% di Q2 dengan strategi promosi bundling	
2025-03-03	Operasional	Mengganti penyedia layanan Wifi untuk mendapatkan harga lebih kompetitif	
2025-04-07	Penjualan	Meluncurkan program loyalitas pelanggan guna meningkatkan retensi pembeli	
2025-04-15	Penjualan	Mengoptimalkan penjualan online melalui pelatihan tim digital marketing	
2025-05-01	Operasional	Menetapkan batas maksimum penggunaan ATK per divisi	

Gambar 10. Tampilan *Form Keputusan*

3.1.2. Tampilan Hasil Bagian Manager

1. Tampilan *Form Login*

Tampilan yang disajikan oleh Aplikasi untuk menampilkan *Form Login* dapat dilihat pada gambar 11.

PT. Mitra Busana Genia
Jl. kapt. Rahmad Budin Kota Medan,
Sumatera Utara

Silahkan Login :

USERNAME

PASSWORD

SUBMIT

Link

- Air
- Produk
- Gaji
- Listrik
- Penjualan
- Perawatan
- Promosi
- Transportasi
- Keputusan

Hubungi

Nama : Audi
Telp : +62 812-3456-7890
Medan, Indonesia

Tema

Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia

Gambar 11. Tampilan *Form Login*

2. Tampilan *Form Keputusan*

Tampilan yang disajikan oleh Aplikasi untuk menampilkan *Form Keputusan* dapat dilihat pada gambar 12.

PT. Mitra Busana Genia
Jl. kapt. Rahmad Budin Kota Medan,
Sumatera Utara

Keputusan

TANGGAL	OPERASIONAL/PENJUALAN	KEPUTUSAN	AKSI
mm/dd/yyyy			AKSI EXIT
2025-01-02	Operasional	Mengurangi penggunaan listrik di luar jam kerja untuk efisiensi biaya	
2025-02-05	Penjualan	Menargetkan peningkatan penjualan sebesar 10% di Q2 dengan strategi promosi bundling	
2025-03-03	Operasional	Mengganti penyedia layanan Wifi untuk mendapatkan harga lebih kompetitif	
2025-04-07	Penjualan	Meluncurkan program loyalitas pelanggan guna meningkatkan retensi pembeli	
2025-04-15	Penjualan	Mengoptimalkan penjualan online melalui pelatihan tim digital marketing	
2025-05-01	Operasional	Menetapkan batas maksimum penggunaan ATK per divisi	
2025-06-10	Penjualan	Menambah tenaga sales freelance untuk memperluas jangkauan pasar luar kota	
2025-07-01	Operasional	Mereview ulang kontrak PDAM dan mencari opsi langganan industri yang lebih hemat	

Link

- Karyawan
- Absensi
- Gaji

Hubungi

Nama : Audi
Telp : +62 896-9045-6845
Medan, Indonesia

Tema

Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia

Gambar 12. Tampilan *Form Keputusan*

3. Tampilan *Form Grafik*

Tampilan yang disajikan oleh Aplikasi untuk menampilkan *Form Grafik* dapat dilihat pada gambar 13.



Gambar 13. Tampilan Form Grafik

3.2. Pembahasan

Berikut ini adalah spesifikasi dari perangkat keras dan perangkat lunak dalam pembuatan Aplikasi Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia:

1. Perangkat keras yaitu satu unit laptop atau PC dengan spesifikasi sebagai berikut:
 - a. Processor Minimal Core 2 duo
 - b. RAM minimal 2 Gb
 - c. Hardisk minimal 80 Gb
2. Perangkat Lunak dengan spesifikasi sebagai berikut:
 - a. Aplikasi Operasi Windows
 - b. Notepad++
 - c. Xampp/Appserv
 - d. Web Browser

4. KESIMPULAN

Dengan menggunakan Aplikasi Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia maka Manager PT. Mitra Busana Genia mendapatkan data penjualan dan operasional tersimpan di lokasi yang terpusat sehingga mudah dalam pengambilan keputusan, kemudian menggunakan data yang dicatat terkait operasional diantaranya data karyawan, data absensi, data gaji, data produk, data penjualan, dan data operasional maka dapat menerapkan metode Drill Down dalam sistem informasi eksekutif kebutuhan penjualan dan operasional. Penelitian ini menggunakan pemrograman web maka dapat menghasilkan Aplikasi Sistem Informasi Eksekutif Kebutuhan Penjualan dan Operasional Menggunakan Metode Drill Down di PT. Mitra Busana Genia.

UCAPAN TERIMA KASIH

Dengan penuh rasa syukur, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada **Bapak Lahmuiddin Sipahutar, S.Kom., M.Kom.** selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu, memberikan bimbingan, arahan, serta motivasi selama proses penyusunan jurnal ini. Ucapan terima kasih juga disampaikan kepada pihak **Universitas Potensi Utama** atas dukungan fasilitas dan lingkungan akademik yang kondusif bagi terlaksananya penelitian ini. Tidak lupa, penulis juga mengucapkan terima kasih kepada keluarga, teman-teman, serta semua pihak yang turut membantu baik secara langsung maupun tidak langsung, hingga jurnal ini dapat diselesaikan dengan baik.

REFERENSI

- [1] Hidayat, A., & Irvanda, M. (2022). Optimalisasi penyusunan dan pembuatan laporan untuk mewujudkan good governance. *Jurnal Ilmiah Hospitality*, 11(1), 281-290.
- [2] Dharma, B., Ramadhani, Y., & Reitandi, R. (2024). Pentingnya laporan keuangan untuk menilai kinerja suatu perusahaan. *El-Mujtama: Jurnal Pengabdian Masyarakat*, 4(1), 137-143.
- [3] Febriani, E. S., Arobiah, D., Apriyani, A., Ramdhani, E., & Millah, A. S. (2023). Analisis data dalam penelitian tindakan kelas. *Jurnal Kreativitas Mahasiswa*, 1(2), 140-153.
- [4] Romdona, S., Junista, S. S., & Gunawan, A. (2025). Teknik pengumpulan data: Observasi, wawancara dan kuesioner. *JISOSEPOL: Jurnal Ilmu Sosial Ekonomi dan Politik*, 3(1), 39-47.
- [5] Rohayah, S., Sasmito, G. W., & Somantri, O. (2015). Aplikasi Steganografi Untuk Penyisipan Pesan. *Jurnal Informatika Ahmad Dahlan*, 9(1), 102820.
- [6] Azis, N., Pribadi, G., & Nurcahya, M. S. (2020). Analisa dan Perancangan Aplikasi Pembelajaran Bahasa Inggris Dasar Berbasis Android. *IKRA-ITH INFORMATIKA: Jurnal Komputer Dan Informatika*, 4(3), 1-5.
- [7] Frisdayanti, A. (2019). Peranan brainware dalam sistem informasi manajemen. *Jurnal Ekonomi Manajemen Sistem Informasi*, 1(1), 60-69.
- [8] Rusdiana, A., Irfan, M., & Irfan, M. (2014). Sistem informasi manajemen.
- [9] Wahyono, T. (2004). Sistem informasi. *Yogyakarta: Graha Ilmu*.
- [10] Soufitri, F. (2023). *Konsep sistem informasi*. PT Inovasi Pratama Internasional.
- [11] Hariyanto, S. (2016). Sistem Informasi Manajemen. *Publiciana*, 9(1), 80-85.
- [12] Frisdayanti, A. (2019). Peranan brainware dalam sistem informasi manajemen. *Jurnal Ekonomi Manajemen Sistem Informasi*, 1(1), 60-69.
- [13] Dewi, M. S. W., Susanti, W. F., Suwandi, S. P., Wahyuni, E. D., Putra, A. B., & Mukaromah, S. (2024). Sistem Informasi Eksekutif Performa Televisi PT. Jawa Pos Media Televisi Menggunakan Metode Drill Down. *Jurnal Rekayasa Sistem Informasi dan Teknologi*, 2(1), 498-508.
- [14] Puspitasari, C., Jessima, J., Sahara, P., Tambunan, S. N., Andriani, S., & Harahap, F. (2023). Analisa dan Perancangan Sistem Informasi Eksekutif Pemasaran Pada Egg Waffle Bunda. *Jurnal Unitek*, 16(2), 207-216.
- [15] Kurniawan, D., & Triandi, B. (2024). Sistem Informasi Eksekutif Expedisi Produk Pada J&T Express Menggunakan Metode Drill Down Berbasis Web (Studi Kasus: J&T Express Belawan). *Jurnal Rekayasa Sistem (JUREKSI)*, 2(3), 1044-1055.
- [16] Dewi, R., & Rizki, B. (2025). Pengaruh penggunaan fitur SpayLater dan flash sale Shopee terhadap perilaku konsumtif mahasiswa/i Muslim (Studi kasus pada mahasiswa/i FEB Universitas Potensi Utama). *Jurnal Media Informatika*, 6(3), 1634–1641. <https://doi.org/10.55338/jumin.v6i3.5174>
- [17] Dermawan, D. A., & Pohan, Y. A. (2024). Pengaruh disiplin, pelatihan kerja dan pengembangan karir terhadap kinerja karyawan pada PT. Bank Sumut Cabang Imam Bonjol. *Jurnal Dunia Pendidikan*, 5(2), 450–465. <https://doi.org/10.55081/jurdip.v5i2.3125>
- [18] Pohan, Y. A. (2024). Pengaruh kompensasi, lingkungan kerja non fisik dan stress kerja terhadap turnover intention karyawan pada PT. Mitra Tsunami Marine. *Jurnal Widya*, 5(2).
- [19] Gianing, E., & Pohan, Y. A. (2024). Pengaruh kepemimpinan transformasional, lingkungan kerja, pengembangan karir terhadap kinerja pegawai di Rumah Sakit Sinar Husni Medan. *Jurnal Widya*, 5(2),

- 1972–1978. <https://doi.org/10.54593/awl.v5i2.407>
- [20] Ramadhan, F., Wahyuni, E. S., & Prabowo, A. (2024). Perencanaan pensiun pada pekerja manufaktur di Kota Batam: Mengidentifikasi pengaruh sosial dan perilaku menabung. *Jurnal Menara Ekonomi: Penelitian dan Kajian Ilmiah Bidang Ekonomi*, 10(2), 65–78. <https://doi.org/10.31869/me.v10i2.5935>
- [21] Pane, S. H., & Prabowo, A. (2024). The influence of service quality and physical evidence on student satisfaction Potensi Utama University. *ePaper Bisnis: International Journal of Entrepreneurship and Management*, 1(4), 01–16. <https://doi.org/10.61132/epaperbisnis.v1i4.129>
- [22] Prabowo, A., Tanjung, Y., Wahyuni, E. S., & Aspan, H. (2025). Transformasi destinasi pemasaran: Model integratif pengembangan pariwisata berkelanjutan di kawasan objek wisata Sidebu-Debu, Kabupaten Karo Sumatera Utara. *Economic and Education Journal (Ecoducation)*, 7(2), 455–476. <https://doi.org/10.33503/ecoducation.v7i2.1687>
- [23] Lubis, K. S., Adam, A. A., Yusriadi, Y., Tanjung, A. P., & Azzahra, N. S. (2025). Analisis SWOT sebagai strategi penguatan daya saing UMKM depot air isi ulang pasca pendampingan manajerial dan digitalisasi. *Jurnal Bisnis Kompetitif*, 4(2), 154–159. <https://doi.org/10.35446/bisniskompetitif.v4i2.2368>
- [24] Gulo, M. K., & Tanjung, A. P. (2025). Analisis brand trust, sales promotion, shopping emotion, terhadap keputusan pembelian konsumen brand fashion UNIQLO. *Jurnal Dunia Pendidikan*, 5(4), 1289–1298. <https://doi.org/10.55081/jurdip.v5i4.3552>
- [25] Kadariah, S., Syahrizal, R., & Sari, S. D. N. (2024). Eksistensi dan transformasi budaya lokal dalam strategi ketahanan ekonomi di Kota Padang Sumatera Barat. *HUMAN FALAH: Jurnal Ekonomi dan Bisnis Islam*, 11(2), 22–35. <https://doi.org/10.30829/hf.v11i2.21763>
- [26] Nazli, P., & Kadariah, S. (2024). Implementasi akad al-qardh pada perbankan syariah (Studi kasus PT. Bank Sumut Cabang Syariah Medan). *Jurnal Widya*, 5(2), 2266–2276. <https://doi.org/10.54593/awl.v5i2.436>
- [27] Aulanda, N. F., Hutagalung, M. A. K., Ridwan, M., & Aini, R. (2025). Effect of servant leadership on employee performance with work motivation as an intervening variable. *Digital Business: Tren Bisnis Masa Depan*, 16(1), 48–53. <https://doi.org/10.59651/digital.v16i1.264>
- [28] Gemilang, F., & Hutagalung, M. A. K. (2025). Analysis of Murabahah financing risk management strategies at PT. BPRS Al-Washliyah Medan. *BISEI: Jurnal Bisnis dan Ekonomi Islam*, 10(2), 139–147. <https://doi.org/10.33752/bisei.v10i2.10756>
- [29] Salsabilla, S., & Hutagalung, M. A. K. (2025). Analysis of the implementation of Islamic business ethics at Manna Supermarket Yogyakarta Campus. *BISEI: Jurnal Bisnis dan Ekonomi Islam*, 10(2), 108–116. <https://doi.org/10.33752/bisei.v10i2.10757>
- [30] Eka Putra, S., Nurmala Sari, T., Simatupang, J., Murtani, A., & Tanjung, Y. (2025). Analysis of the benefits of the 7P marketing mix strategy on the brand image of Butong Tea at PT Perkebunan Nusantara IV Bah Butong. *Jurnal Ilmiah Sosio-Ekonomika Bisnis*, 28(2), 30–37. <https://doi.org/10.22437/jiseb.v28i02.41506>